



# Weekly Report



## クラブ・テーマ 「時流にあわせた変化と発展」

会長 小田光司 例会場：割烹「ふな又」 例会日：木曜日 点鐘 12:30～13:30  
幹事 田中芳明 事務所：さいたま市岩槻区本町 3-8-2-203 TEL048-758-0680 FAX048-758-0681  
会長E 小林利郎 http://www.iwatsuki-rotaryclub.jp E-mail:info@iwatsuki-rotaryclub.jp

小田光司年度 第22回 通算2593例会

平成29年1月12日

### 会長の時間 第54代会長 小田光司

新年例会に続いての夜間例会です。  
本日は「唐揚げグランプリ」やローソンの「から揚げくん」「唐揚げ弁当」で有名な光苑の相川氏をお招きさせていただき、ご高説を賜りたいと存じます。



相川社長、本日はお忙しいところありがとうございます。相川氏とは2010年の秋頃、飲んでいた時に絡まれて(笑)以来のお付き合いをさせていただいております。

遅い商魂をお持ちの方ですので、皆様のご商売にも参考になることが多々あるお話をさせていただけると確信しております。最近では運転代行業も始められておりますので、是非ともこの機会に覚えていただき、ご利用していただけたらと思います。

唐揚げに負けない、よだれが出るお話を楽しく拝聴させていただきます。

本日もよろしくお願いたします。

### 幹事報告 幹事 田中芳明

1、2月16日(木)に第4グループのインターシティーミーティングがパレスホテル大宮にて開催されます。

14:30 開会点鐘

15:00 記念講演

「2020年東京リビッック・パラリンピックと日本の将来」

16:50 合同懇親会

18:30 閉会となっています。

先日FAX・メールにてご案内させていただきました。お手数ですが、ご出席の有・無を1月20日までにクラブ事務局までお願いいたします。

2、2018-19年度のロータリー財団奨学生の応募がありました。

3、ロータリーの友地区代表委員より「ロータリーの友」レポート1月号が届いています。

4、1月のロータリーレートは1ドル=116円となっています。

以上4点となっています。



### 会員誕生祝

1月

#### 増強・親睦委員長 田口雅弘

1月の誕生祝は5名の方です。

10日 増岡 昌行 会員

16日 小田 光司 会員

22日 小宮 勝男 会員

25日 中村 正 会員

31日 根岸 節子 会員

誠にありがとうございます。



### 卓話

#### 株式会社 光苑

#### 代表取締役 相川幸子 様



#### 相川幸子様 プロフィール

1973年(昭和48年)千葉県館山生まれ  
1974年(昭和49年)根本家の養子になり鴨川市に。  
1989年(平成元年)結婚  
1991年(平成3年)長女出産  
1992年(平成4年)離婚  
1995年(平成7年)養父母が他界、千葉から埼玉へ。  
2004年(平成16年)(有)AM相好企画設立・同年結婚  
2007年(平成19年)中国料理光苑をオープン  
同年、商工会議所青年部入会  
2008年(平成20年)社春日部青年会議所入会  
2010年(平成22年)樹光苑設立  
2013年(平成25年)社春日部青年会議所卒業  
2014年(平成26年)パートナーズリンク合同会社設立

#### 株式会社 光苑

##### 事業内容

- 1 海鮮しおからあげの製造・監修・販売
- 2 全国各地のイベント・催事への出店企画・運営
- 3 FC展開に対する運営・管理

##### 主な受賞歴

- ・日本唐揚げ協会主催第2回～第5回全日本唐揚げグランプリ金賞(2011～2014年)
- ・日本唐揚げ協会主催第6回全日本唐揚げグランプリ最高金賞(2015年)

唐揚げは日本人の老若男女に愛されています。外食、中食、内食の全飲食業態で人気メニューとなっています。2009年より唐揚げ店は出店数を着実に伸ばしており成熟が進む国内サービス業にあって、現在もお指折りの急成長市場といえます。また、集客イベントとしても唐揚げは威力があり、一つのイベントで10万人以上集客することがある。弊社でもコンビニエンスストアのローソンと全国（約9000店舗）での販売実績があり、2012年に発売された光苑の「からあげ君」は販売実績歴代3位。“監修版”としては販売実績歴代1位を誇っております。「海鮮しおダレ味唐揚げ弁当は当初期間限定商品でしたが、反響が大きく2015年度より年間契約に移行となりました。

昭和48年、千葉県館山市で生まれ、1歳からは鴨川の養父母の元で育ちました。幼少期の頃から家業の海の家で『働かざるもの食うべからず』の考え方や料理を叩き込まれました。養女ということで、物心付いた時からいじめや暴行にあい、小学校4年生でやっと友達らしい友達が出来ました。

結婚当時は妊婦でありながら、夫名義の義父の借金返済のために臨月までアルバイトで月35万円を稼ぎました。結婚相手の収入が月15万程度だと知ったのもこの時でした。結婚生活は、働き通しで挙句にDVも始まり、身も心もボロボロになっていきました。養父母や実父母から反対され、世の中の厳しい現実をつきつけられながら、必死に、免許を取ってドライバーをしたり、サッポロビール工場の工具、スナック、持ち帰り寿司などで働き、やっと調停離婚できました。

22歳のころ、養父母と実の祖母が相次いで世界。度重なる葬儀に相続手続き、義母の介護に、介護施設の移転。お墓などの名義や石屋さんなど相場の分からない案件。養女という点で相続問題で民事裁判沙汰。実母が脳梗塞で倒れたり、兄弟たちの世話に実家の借金問題。22歳にとってはあまりにも大きすぎる問題が数多く立ちはだかりました。通常の仕事など出来る状態ではなくなり、勤めていた会社を退社し、自営業始めることにしました。手堅くやっていた株は時間がなくなり、進められるまま先物を始め、いらだちから競馬関連のギャンブルにもハマリ、相続で実家を売却した結果、総額3000万以上のお金が消え、知識のなさや計画性の無さ、焦り、視野の狭さを思い知る。教訓：事業を起こす場合は、何をしたいか。その為にはどんな知識と経験や資格が必要なのか。お金はいくら最初にかかり、運転資金はいくら必要なのか。など初期段階で計画を立てることが大切だと分かりました。

いろいろな自営業をして気が付いた点は、自営業は銀行からの信用が低く、取引としても大手との企業提携が難しいということです。その為、会社経営を考え、「光苑」を起業するのに3年かけて考え、構想を組みました。



会社を起業までに、会社法・衛生許可・免許などなど、知らないことがたくさんある為、各種セミナーや講演など聞きに行き、大人になってこんなにも勉強していなかったことを知りました。

光苑は店舗の建築で業者と不動産屋に騙され、大金の借金を抱えた状態でのスタートでした。それからは、「無借金」と「人を見る目を養うこと」を目標に、商工会議所青年部に所属しました。そして、対人恐怖症・幼少期のいじめが原因の極度のあがり症・DVによる男性恐怖症・幼少期に痛めた自律神経が原因の手の震えや声の震え（極度の場合記憶障害を発症）などが改善し始め、ものすごい変化を手に入れました。



ですが、無借金を目指すあまりに、不動産売買における保証金と税金で7000万円の大誤算をしてしまいました。不動産という大きな額で金銭感覚が狂っていたのです。いったん無借金にし、新たに必要な分は会社として借りれば良いと安易に考えてしまったのでした。

また、つい見ないふりをしていた従業員態度、店舗運営など、今まで団体活動を重点的に仕事を絡めやってきたため、雇用が多くだらけていた点が浮きあがってきました。手離れするのは大事なことだけど、ほっておくことではないのを再認識しました。良い機会なので、一から従業員の気持ちで現場に入ることにしました。

まだまだ未熟なものです。私は成功などしていません。まだまだ、歩みの途中です。原点を大事に、今を一生懸命生きています。



## スマイルBOXより

### メンバー（50音順）

小田光司	小林利郎	鈴木 隆	鈴木真樹	関根信行
田口雅弘	田中芳明	田畑寛樹	津多一幸	出山知宏
中村 正	原田晃博	増岡昌行	三浦宣之	

🌸 たくさんのご芳志ありがとうございました 🌸

スマイル報告	
本日のスマイル合計	20,000円
年間累計額	476,000円

出席報告				
会員数	出席数	免除者	MU	出席率
24	14	2		66.67